

BNP Paribas est une banque leader de la zone euro qui possède l'un des plus grands réseaux d'agences en France et en Europe, et un acteur bancaire de premier plan dans le monde. Pour s'adapter aux enjeux de nos clients et répondre à leurs besoins, notre impératif est de faire preuve d'une grande réactivité. Etre à leurs côtés c'est anticiper et proposer des solutions adaptées, soumettre des idées nouvelles et trouver des alternatives, avec pour objectif de chaque instant leur pleine satisfaction.

Nous rejoindre, c'est partager notre volonté d'aller de l'avant.

Acteur majeur du Groupe BNP Paribas, la Banque de Détail en France (BDDF) est composée de Métiers centrés sur la relation Client (Particuliers/Professionnels, Entreprises, Management, Risque, Fonctions Centrales), et allie service client avec rentabilité de ses points de ventes.

Pour notre Réseau d'Agences en Rhône Alpes, plus particulièrement pour notre Groupe Savoies Léman, nous recherchons un:

Conseiller Spécialisé en Immobilier H/F - Secteur du Chablais.

Le poste est basé à Evian Les Bains

Vos missions

Vous contribuez au développement de l'activité immobilier en accompagnant le(s) Conseiller(s) Patrimoniaux, responsable(s) de la relation commerciale d'un portefeuille de clients dédiés, au sein d'un groupe d'agences.

Ainsi dans le cadre de vos fonctions vous :

- Etes sollicité(e) par les conseillers en agences pour répondre à des besoins identifiés en crédit immobilier,

- Apportez une solution adaptée pour répondre aux attentes du client et l'accompagnez tout au long de son projet en lui apportant un conseil à valeur ajoutée,
- Contribuez au développement des relations commerciales notamment auprès de la clientèle haut de gamme et aux objectifs des agences en lien avec l'ensemble des conseillers,
- Assurez la conformité des opérations.

Votre profil

Vous êtes diplômé(e) au minimum d'un Bac+2, vous avez des connaissances en Commerce / Banque / Gestion - ainsi qu'une expérience commerciale réussie de 3 ans minimum au sein d'une banque, d'un cabinet de courtage dans la commercialisation de crédit immobilier ou d'une agence immobilière en tant que négociateur.

Compétences comportementales

Vous disposez d'une capacité à négocier, et d'une aisance relationnelle avérée. Vous faites preuve de capacité d'analyse et de capacité d'adaptation au service de la satisfaction client. Vous êtes reconnu(e) pour votre capacité à collaborer.

Compétences techniques :

Vous justifiez d'une connaissance de l'offre immobilière ainsi que des produits et services bancaires. Vous avez mis en œuvre les techniques et outils nécessaires pour la réalisation des montages de crédit immobilier et vous êtes reconnu (e) pour votre maîtrise des risques inhérents au domaine immobilier et bancaire.

Votre environnement de travail

Vous interviendrez en agence dans un environnement où l'accueil et la satisfaction du client est primordial et travaillerez en étroite collaboration avec l'ensemble des conseillers de votre agence.

Apport de la mission

Ce poste vous permettra d'appréhender les problématiques clients et de mettre en avant votre dynamisme commercial et votre sens du résultat. Vous développerez une expertise en matière de conseil patrimonial sur le volet immobilier auprès d'une clientèle haut de gamme, ainsi que des compétences d'analyse des risques.

En rejoignant BNP Paribas, vous bénéficierez d'une politique de formation dynamique et de nombreuses opportunités professionnelles au sein de la Banque de Détail, en fonction de votre mobilité géographique et/ou fonctionnelle.